

Business Development Manager:in – Energiewirtschaft

Gestalte mit uns die Energiewende!

Wir von **energy & meteo systems** geben gemeinsam mit unseren Partnerfirmen **emsys VPP** und **emsys grid services** täglich unser Bestes, um die erneuerbaren Energien effizient in Stromnetze und -märkte zu integrieren und die Energiewende weiter voranzubringen. Dafür bieten wir unseren Kunden – Stromhändlern und Netzbetreibern weltweit – zukunftsweisende Softwareprodukte sowie Full-Service-Dienstleistungen. Hierzu gehören neben Wind- und Solarleistungsprognosen virtuelle Kraftwerke zur Steuerung dezentraler Energieanlagen sowie ein Plattformkonzept zur vorausschauenden Netzplanung. Unsere Mitarbeiter:innen hinterlassen einen wirklich grünen Fußabdruck. Werde auch du Teil unseres einzigartigen Teams und leiste deinen Beitrag zur Energiewende!

Du möchtest unsere Unternehmensentwicklung Seite an Seite mit der Geschäftsführung weiter voranbringen? Dann unterstütze unser Team in **Oldenburg** als **Business Development Manager:in**.

Deine Aufgabe

Als Business Development Manager:in bist du die treibende Kraft im Akquiseteam und unterstützt uns operativ und strategisch:

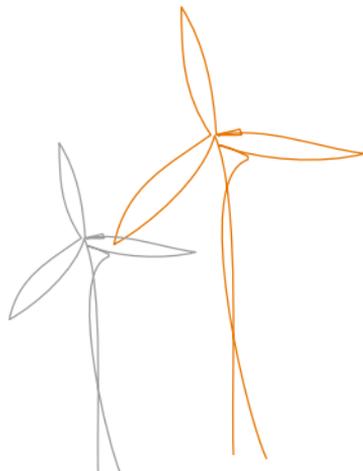
- Du erschließt neue Absatzmärkte und baust weltweit Vertriebspartnerschaften auf – dafür nimmst du den Wettbewerb und Branchenentwicklungen ins Visier und analysierst stetig den Markt.
- Bei uns machst du keinen klassischen Vertrieb und keine Kaltakquise – du betreust die einzelnen Märkte samt der Bestandskunden sowie Anfragen von potenziellen Neukunden, die auf uns zukommen.
- Im Pingpong mit dem Kunden identifizierst du seine Bedarfe, bringst diese mit unseren Lösungen zusammen, überzeugst mit deiner technischen Beratung und sitzt auch bei Themen wie Power Trading, Scheduling, MaKo, Regelleistung, Redispatch etc. fest im Sattel.
- Mit deinem guten Gespür für den Energiemarkt erarbeitest du auch neue Geschäftskonzepte und tauschst dich zur Machbarkeit mit deinem Team aus.
- Netzwerken gehört zu deinen Stärken: Souverän repräsentierst du uns auf internationalen Messen und Kongressen und hältst auch gern mal einen Fachvortrag.

Dein Profil

- Für diese spannende Position benötigst du vertiefte energiewirtschaftliche Kenntnisse zu Energiemärkten, erneuerbaren Energien und gerne auch zum Stromnetz – ansonsten lernst du gern dazu und bist motiviert, die Energiewende voranzutreiben.
- Wichtig ist deine Berufserfahrung im internationalen Vertrieb, z. B. als Kundenberater:in, Key Account Manager:in, Vertriebsingenieur:in o. Ä. – idealerweise hattest du hier bereits mit anspruchsvollen Softwaredienstleistungen zu tun.
- Von Vorteil ist ein wirtschaftswissenschaftliches oder technisches Studium, gerne im Bereich Energiewirtschaft, Naturwissenschaften, Wirtschaftsingenieurwesen, Betriebswirtschaft oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Du verfügst über sichere Deutsch- und Englischkenntnisse, über weitere Fremdsprachen freuen wir uns.
- Verhandlungsstark und auf Augenhöhe kommunizierst du mit deinen Kunden – landesspezifische Besonderheiten hast du dabei stets im Blick.
- Neben deinen Qualitäten als Netzwerker:in bringst du für diesen Job Reisebereitschaft und Flexibilität mit.
- Teamwork im Büro schätzt du genauso wie eigenverantwortliches Arbeiten im Homeoffice – dein Ziel verlierst du nicht aus den Augen.

Unser Angebot

- Du erhältst die Chance, an sinnstiftenden Projekten im Bereich Erneuerbare Energien mitzuarbeiten und dein Potenzial sowie deine Ideen einzubringen.
- Dein Arbeitstag ist abwechslungsreich, deine Tätigkeit anspruchsvoll und dein Team motiviert.
- Ein unbefristeter Arbeitsvertrag – wir rechnen längerfristig mit dir.
- Flexible Arbeitszeit und die Erfassung jeder Überstunde: Du musst nicht um 7 Uhr auf der Matte stehen – wichtig ist uns, dass du vollen Einsatz zeigst, wenn du da bist.
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege – unsere Führungskräfte haben offene Ohren und Türen.
- Für den kleinen Break zwischendurch gibt es Getränke, Bio-Obst und Snacks for free – für den großen Hunger erwartet dich unsere hauseigene Kantine mit vegetarischen, veganen und fleischhaltigen Gerichten aus regionalen Produkten.
- Auch außerhalb unserer Büroräume ist die Stimmung gut, z. B. auf dem jährlichen Betriebsausflug, bei Teambuildingmaßnahmen, Weihnachtsfeiern, unserem monatlichen Spieleabend etc. – hier reden wir nicht nur über Arbeit.
- Weitere Benefits: betriebliche Altersvorsorge, Berufsunfähigkeitsversicherung, Fahrradleasing oder Sportzuschuss sowie die guud-Karte mit vielen nachhaltigen Benefits.



Schon allein, um die Rutschen zwischen unseren Büroetagen auszuprobieren, solltest du dich bewerben. Keine Sorge: Eine Treppe und einen Fahrstuhl haben wir auch. Hier kannst du dir selbst ein Bild machen: www.energymeteo.de/ueber_uns/arbeitsplatz.php

Du fühlst dich angesprochen?

Dann bewirb dich mit deinen aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen gerne per E-Mail: jobs@energymeteo.de
Deine Ansprechpartnerin ist Alexandra Jobst.